

ふりがな

PJPシート

吉田 実生 (じっさん)

似顔絵・写真



フランクな自己紹介

郡上市ひるがの高原で、ゲストハウスキンザザを運営しています。
大阪府出身で、ヒッチハイクで訪れた郡上が楽しくて10年通って白鳥に移住。約5年前よりひるがの高原でゲストハウスをやりながら、悪戦苦闘しながら、遊びながら暮らしています。

自分ヒストリー

昔

- 幼少期 大阪南部出身。三人兄弟の真ん中に生まれ、特に期待されずに自由に育つ。サッカースタジアムのある大きな公園が町内にあり、学校では児童のみの立ち入りは禁止だったが毎日そこで過ごす。都会っこのはずだが野山が好きなのはその頃からか？
- 中高 家族と折り合いが悪く、家に帰らなくなる。バイト先の先輩の家を転々としながらとりあえず卒業。先輩達から遊び方や、音楽、ファッションなんかを教わる。一人暮らしを初めてよく考えると今も家出中なのかもしれない。
- 成人 車の免許をとって、サーファーになってみようとしたが、サーフショップを経営する先輩に流行する前のスノーボードを売りつけられる。仕方なくスキー場で働き始めたらスノーボードにはまる。夏は土方しながら資金を貯めて冬はスキー場で働きながらスノーボードの大会を巡るそんな感じで過ごす。
- 30の頃 怪我がきっかけで生活が成り立たなくなり気付けばホームレスに。軌道修正するため景気のいい愛知へ。期間工とホームレスを繰り返しながらなんとか社会復帰。
- 40の頃 リーマンショックで人生見直す。やっぱり山のそばに住みたいと郡上に移住。
近頃では、ゲストハウスを運営しながら、面白いことはないかと模索中

今

プロジェクトについて

個人的背景

移住当時は木こりになるつもりだったが、諸事情により断念。しかし林業の現場、特に林道の面白さは忘れられない体験であった。

若い頃よりスノーボードのインストラクターをしていて、その縁でグループプロシニョールのテストセンターを、する事になった。新製品の試乗と山でのライフスタイルの提案をする事業です。

グループプロシニョールでは、マウンテンバイク事業があり、その中にe-bikeがあり、これで林道を走れば面白い事が出来ると思った。

課題・ビジネスチャンス

欧米では昨年213万台登録されたe-bikeだが、日本ではまだまだ認知度も低くそれで何が出来るか想像出来ないようだが、体力に自信が無くても山道を友人とおしゃべりしながらサイクリングが出来て体力を消耗しないから夜宴会もできる。それでいて、自分の行動によってサイクリングという冒険をやりきる満足感を得ることが出来ることは、豊かな時間を生み出し、新しい感動を提供するサービスになる。

プロジェクト概要

郡上中に張り巡らされた林道をe-bikeを使って冒険する事業です。やりたいことは二つ。
E-bikeという新しい自転車を使った遊び方の提案と、林道をつかった無名の山道を観光資源に変えることです。
E-bikeとは、スポーツ自転車に電動アシスト機能を付けた自転車で体力が無くても誰もが山道をサイクリングすることが出来る新しい乗り物です。体力を失わない為、ゆっくりと自分のペースで楽しみ豊かな時間を作り出すことができます。今回は特に山道と悪路に強い郡上と相性の良いタイプを使用します。
そしてこちらの方がよりやりたいこと林道を使った観光方法の仕組み作りです。郡上のほとんどが山林で山林そのものを利用した観光で、山林の中で行動することで得られる森林浴効果による癒やしと、名も無い峠や湧き水に触れることによる自然体験。そこから得られる利益での森林への保全費用の生み出し方。観光しながらの森林保全の方法を作り出します。



3年間の計画と3年後にどうなしてほしいか

1年目	ホップ期	やること	<ul style="list-style-type: none"> ・春からのスタートを目指し開業出来る状態になっています。ガイドインストラクターの習熟訓練(ツアーのプログラム。自転車の整備方法。外国語対応の想定問答集作り。 ・チームとしてのまとまり作り。年間最低500人の集客をめざし一人八千円の代金で四百万円以上の売り上げ目標
2年目	スツテップ期	やること	<ul style="list-style-type: none"> ・一年目の経験を活かした改良されたプログラム作りとコース作り。より、リピート客を増やす為に多くのコース設定をつくりだしていく。 ・大会参加希望なら、出来るだけ参加出来る勤務ローテーションを作り、MTBの大会にも積極的に出ていってもらいたい。 ・年間1,000人以上集客を目指し八千円の代金で八百万円以上の売り上げ目標
3年目	ジャンプ期	やること	<ul style="list-style-type: none"> ・ガイドツアー以外の計画(大会や、研修)他地域での展開が出来ないか検討 ・林道利用の他の遊び方の開発。 一人 ¥ 8000の利用料金で、2000人以上の集客を目指し八千円の利用料金で千六百万円以上の売り上げ目標

3年後の理想状態

グリーンシーズンにe-bikeでサイクリングすることが、郡上中で当たり前になっていて、今まで観光資源でなかった山林の中まで、遊んでもらえるようになり、その利用料金で森林整備森林保全ができるようになり、一年中「郡上」は遊べる良いところになっていけば最高です。

どんな人に来てほしいか？スキル/マインド/実績など

好きな事で生活する気がある人。(mtb、スノーボード、スキー、アウトドア)
遊ぶことが大好きな人。それを伝えられる人。
実績が無くても好きこそもの上手と言いきれる人。

あなたはプロジェクトに応募する人の暮らしにどんなサポートできますか？

最初は、地域になれるまで、空き部屋を利用してください。気に入った風景土地が見つかるまでじっくり探しましょう。自分に合った地域を見つけてください。 Copyright © マイプロ研究会 2017